



Découvrez comment optimiser vos décisions pour
une meilleure prise de décision grâce à

La Performance Émotionnelle



+ DE 50 CONFÉRENCES

L'OBJECTIF

- 🕒 **Développer la conscience émotionnelle**
Comprendre les propres émotions et celles des autres pour améliorer les relations et la communication.
- 🕒 **Améliorer la régulation émotionnelle**
Apprendre à maîtriser les émotions pour gérer les stress et les situations difficiles de manière efficace.
- 🕒 **Augmenter la motivation et la persévérance**
Utiliser les émotions positives pour stimuler la motivation et la persévérance dans les tâches et les projets.
- 🕒 **Améliorer les performances professionnelles**
Utiliser les émotions pour améliorer les performances dans les domaines tels que la prise de décisions, la résolution de problèmes, la communication et la créativité.

«Écouter et ressentir ce qui est caché»

L'INTELLIGENCE ÉMOTIONNELLE

«Regarder et découvrir ce qui est non dit»

LE LANGAGE NON VERBAL

«Écouter et découvrir ce qui est caché»

LA NÉGOCIATION COMPLEXE

«Utiliser de manière optimale ce qui fait notre image»

LA MAÎTRISE DES OUTILS NUMÉRIQUES



Formation avec la gendarmerie, juges, médiateurs, agents immobilier ...



À destination des vendeurs

La conférence que nous vous proposons

Depuis la prise d'otages à Munich en 1972 au conflit Russo-Ukrainien en 2022, jamais le mot « Négociation » n'a été autant au coeur de toutes les unités d'élites telles le GIGN, le RAID ou dans des organisation telles que l'ONU ou l'OTAN.

Au quotidien, tout le monde négocie, avec ses enfants, sa/son conjoint, ses collègues, sa hiérarchie, ses clients ou ses fournisseurs. Pourtant, le milieu des étudiants et des entreprises a souvent tendance à confondre le processus de Vente et la Négociation et sous-estime bien souvent les qualités pour être un bon négociateur.

Jean-Philippe BRECHON, conférencier en langage non verbal et négociation avancée, diplômé du « Paul EKMAN International Partner, Synergologue », spécialiste dans le prédictive profiling et formateur en Gendarmerie de LNV Groupe, vous propose de vous initier à quelques clés de ce domaine.

Langage Non Verbal, Techniques d'influence, Biais cognitifs, Solutions créatives et Techniques de Négociation complexe dans un environnement dégradé seront au sommaire de cette conférence.



Vous apprendre à ...

- ✔ Mieux vendre
- ✔ Mieux négocier
- ✔ Mieux analyser la situation
- ✔ Mieux écouter



Des outils performants



Détection des mensonges



Questionnement



Négociation complexe



Langage non verbal



À destination des managers d'agence

La conférence que nous vous proposons

Vous cherchez à développer votre leadership et à mieux comprendre vos équipes ?

Alors ne manquez pas cette occasion unique de découvrir les secrets de l'intelligence émotionnelle et du questionnement avec Jean-Philippe Brechon.

Au cours de cette conférence, vous découvrirez comment utiliser ces outils pour mieux comprendre les non-dits de vos collaborateurs, les motiver sans laisser les négativités les affecter, et améliorer votre recrutement.

Vous découvrirez également comment utiliser ces outils pour détecter les mensonges potentiels, stimuler la créativité de vos équipes et réfléchir à vos décisions et leurs conséquences. Cette conférence est un moyen unique d'apprendre à utiliser l'intelligence émotionnelle et le questionnement pour améliorer votre leadership et votre gestion d'équipe.

Vous apprendrez à ...

- ✔ Mieux recruter
- ✔ Détecter des mensonges éventuels
- ✔ Motiver vos équipes
- ✔ Stimuler leur créativité
- ✔ Réfléchir à vos prises de décisions et leurs



Des outils performants



Détection des mensonges



Questionnement



Analyse graphologique



Apprentissage des émotions



Techniques d'influence



26 années d'expérience

Jean-Philippe Brechon

Négociation et Langage Non Verbal

25 ans après LORWEB groupe, Jean-Philippe Brechon est un acteur reconnu de la transformation digitale des entreprises et gère des dossier clients dans toute la France, en Angleterre, au Luxembourg et en Afrique.

Les domaines d'expertises de LORWEB Groupe sont les suivants : Gestion de projet, Branding, Design, Website-design, E-commerce, SEA, SEO, Vidéo motion, Community Management, Data Management, Gaming, Metavers.

En 2018, il comprend que la communication devient plus émotionnelle, plus éphémère, plus engagée et que l'humain revient au centre du débat.

Il décide donc de se former est de devenir un expert du décryptage Non Verbal.

Après être passé par l'enseignement de Philippe Turchet en Synergologie, il se perfectionne aux méthodes du docteur Paul Ekman et se rapproche de Christine Gagnon, experte canadienne du Non Verbal en matière de sécurité et de détection et surveillance de Menaces.

Enfin, désireux de se perfectionner en matière de questionnement et de stratégies d'influences, il obtient la qualification « PACIFICAT » lui permettant d'être Négociateur de crise professionnel.

En 2022, il crée LNV Groupe afin d'accompagner et de former des institutions, à commencer par la Gendarmerie Nationale dont il est Réserviste Citoyen Défense Sécurité avec le grade de chef d'escadron.



LA PERFORMANCE A VOTRE SERVICE

LNV GROUPE

LNV GROUPE, c'est de la formation, des Masterclass et des conférences dans le domaine de la performance émotionnelle, la négociation complexe, le non-verbal et la stratégie digitale.

Nos certifications



INFOS PRATIQUE

Durée : de 1 à 3h

Effectifs : 100 participants max.

Lieux et dates : à définir
min. 15j après acceptation du devis

Public concerné : tous public

Prérequis : Aucun

Coût pédagogique : 2 500€ H.T.

Jean-Philippe BRECHON

+33 675212991

contact@lnv-groupe.fr

www.lnv-groupe.fr